medical ECONET

Regional-Vertrieb / Kundenbetreuer (Außendienst) veterinär-medizinische Ausstattung (m/w/d)

Mit über 20 Jahren Erfahrung in Vertrieb für Medizintechnik und Veterinärmedizin, zählen wir als Medical Econet mittlerweile zu den führenden Anbietern von Röntgen- und digitalen Bildgebungssystemen in ganz Europa. Mit unserer Firmenmarke meiVET fokussieren wir unsere Aktivitäten auf den in Deutschland wachsenden Bedarf in der Veterinärmedizin und bieten Tierärzten die passenden Produktlösungen mit einem kundennahem Service und Support.

Für unsere Vertriebsregion Süddeutschland (Baden-Württemberg und Bayern) suchen wir ab sofort einen Vertriebler / Kundenbetreuer (Außendienst) für veterinär-medizinische Ausstattung (m/w/d).

Das bieten wir Ihnen:

Eine interessante und verantwortungsvolle Aufgabe mit genügend Potential zur Mitgestaltung. Ein positives Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und einer Belegschaft mit starkem Teamgeist.
Flexible Urlaubseinteilung, Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung) samt attraktivem Gehaltsmodell und weiteren Sozialleistungen.

Damit wir dieses Ziel Tag für Tag erreichen können, benötigen wir Mitstreiter, die bereit sind, mit uns auch einmal die Extrameile zu gehen. Wir suchen Teamplayer mit Kopf und Verstand, mit Herz und Empathie. Zählen Sie sich vielleicht dazu?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbungsunterlagen, die Sie uns gerne per Mail (als PDF-Datei) an s.schulthoff@medical-econet.com senden.

Ihre Aufgaben:

- Kundenorientierte und eigenverantwortliche Betreuung von Bestands- und Neukunden per Telefon, per Email oder vor Ort
- Vertriebsbezogene Beratung, Vorführung und Einweisung von veterinär-medizinischen Geräten in tierärztlichen Praxen / Kliniken (nach Einarbeitung)
- Auftragsbearbeitung und -verfolgung
- Vorstellung und Vermarktung unserer Produkte auf Messen und Ausstellungen
- Enger vertrieblicher und logistischer Austausch mit der Firmenzentrale in Oberhausen (NRW)

Ihr Profil:

- Kaufmännische, technische oder veterinärmedizinische Ausbildung
- Idealerweise Berufserfahrung im vertrieblichen Bereich und / oder der Veterinärmedizin
- Kommunikationstalent mit sicheren und sympathischen Auftreten
- Feines Gespür für Kundenbedürfnisse und lösungsorientiertes Denken
- Eigenmotivation und Reisebereitschaft

medical ECONET GmbH | Im Erlengrund 20 | 46149 Oberhausen-Germany | t: +49 (0)208 / 377 890 - 0 | f: +49 (0)208 / 377 890 - 55 | info@medical-econet.com